










## Alianzas estratégicas

2018

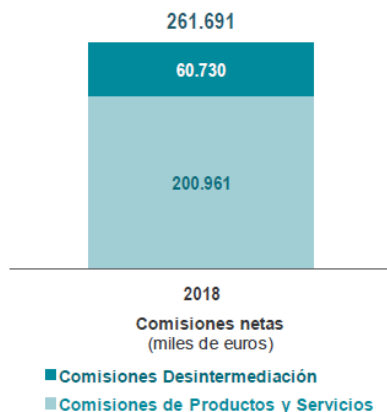
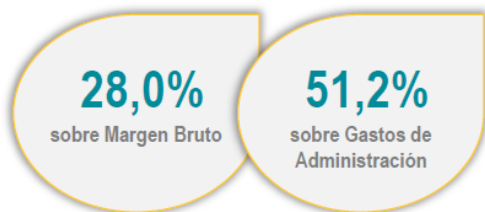


## 1. Alianzas del Grupo

El Grupo Cooperativo Cajamar es consciente de que en un negocio globalizado, orientado a la innovación constante y a la fuerte especialización, son fundamentales las alianzas estratégicas para atender con éxito las necesidades de los socios y clientes, aumentando los niveles de vinculación y satisfacción con la entidad. Dichas alianzas son fundamentales en el ámbito tecnológico, financiero, etc., pero igualmente lo son en el ámbito del negocio. En este sentido, el Grupo Cooperativo Cajamar mantiene, entre otras, tres alianzas estratégicas orientadas al negocio con compañías líderes en el mercado como Generali, TREA y Cetelem.

			
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Una de las mayores aseguradoras globales con primas superiores a €70mM.</li> <li>• Presente en más de 60 países y con ~55M de clientes.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Firma independiente de gestión de activos con capacidad de inversión en el universo tradicional y en el alternativo.</li> <li>• Ocupa 6ª posición de Rk Nacional de gestoras en captación de Activos 2017</li> <li>• Especialista en soluciones a medida, dispone de más de 5 mil millones de activos bajo gestión y asesoramiento</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Entidad especializada en créditos al consumo que pertenece a BNP Paribas, banco líder en Europa.</li> <li>• Presente en casi 30 países y con ~27M de clientes.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Líder en España con una cuota de mercado del ~3,9% y con más de 3,4M de clientes.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• TREA aporta un equipo especializado con reconocido track-record:                     <ul style="list-style-type: none"> <li>√ Fue nombrada mejor gestora española por Eurofunds durante la crisis (2008-2011).</li> </ul> </li> <li>• Programa de formación y soporte a la red comercial .</li> <li>• Capacidad operativa para desarrollar y gestionar fondos del Grupo Cajamar.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Líder en España, con una cuota de mercado del 12,2% y 2,5M de clientes.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Generali aporta su experiencia en gestión de inversiones y su vocación de servicio dirigida al cliente particular.</li> <li>• Tecnología de vanguardia, tanto en IT como en control de calidad, con acceso a todos los mercados.</li> <li>• Y una oferta completa en todos los ramos del seguro y en previsión.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Grupo Cajamar aporta su amplia red que supera las 1.000 oficinas.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Cetelem aporta una plataforma especializada con nuevas herramientas, sencillas, rápidas y seguras.</li> <li>• Herramientas para la financiación en el punto de venta para nuestros clientes comercios.</li> <li>• Concesión de créditos al consumo por canal online.</li> </ul>

## 2. Impulso de los ingresos derivados de las alianzas estratégicas



**Δ 34,1% i.a**  
de los resultados de las Entidades  
procedentes de las alianzas estratégicas

### REFORZANDO LA VINCULACIÓN DEL CLIENTE



Fuente: Elaboración propia